



**GROW-ID** 

# Solution Presentation Dienstverleners

2021

**Grow-ID is het platform voor uitbesteding van zakelijke dienstverlening. Op ons platform matchen we vraag en aanbod. Om een sterk aanbod te creëren en continue te blijven ontwikkelen, zijn we op zoek naar dienstverleners die hun aanbod op ons platform willen plaatsen in onze Marketplace en met ons willen meedenken over verdere ontwikkelingen.**

**Momenteel zoeken we hiervoor partijen om bij ons aan te sluiten in verschillende vakgebieden.**

**In deze presentatie wordt dit allemaal verder toegelicht.**





● WAT IS GROW-ID?

● WAT DOET GROW-ID?

● HOE WERKT HET?

● WAAROM AANSLUITEN ALS  
DIENSTVERLENER BIJ GROW-ID?

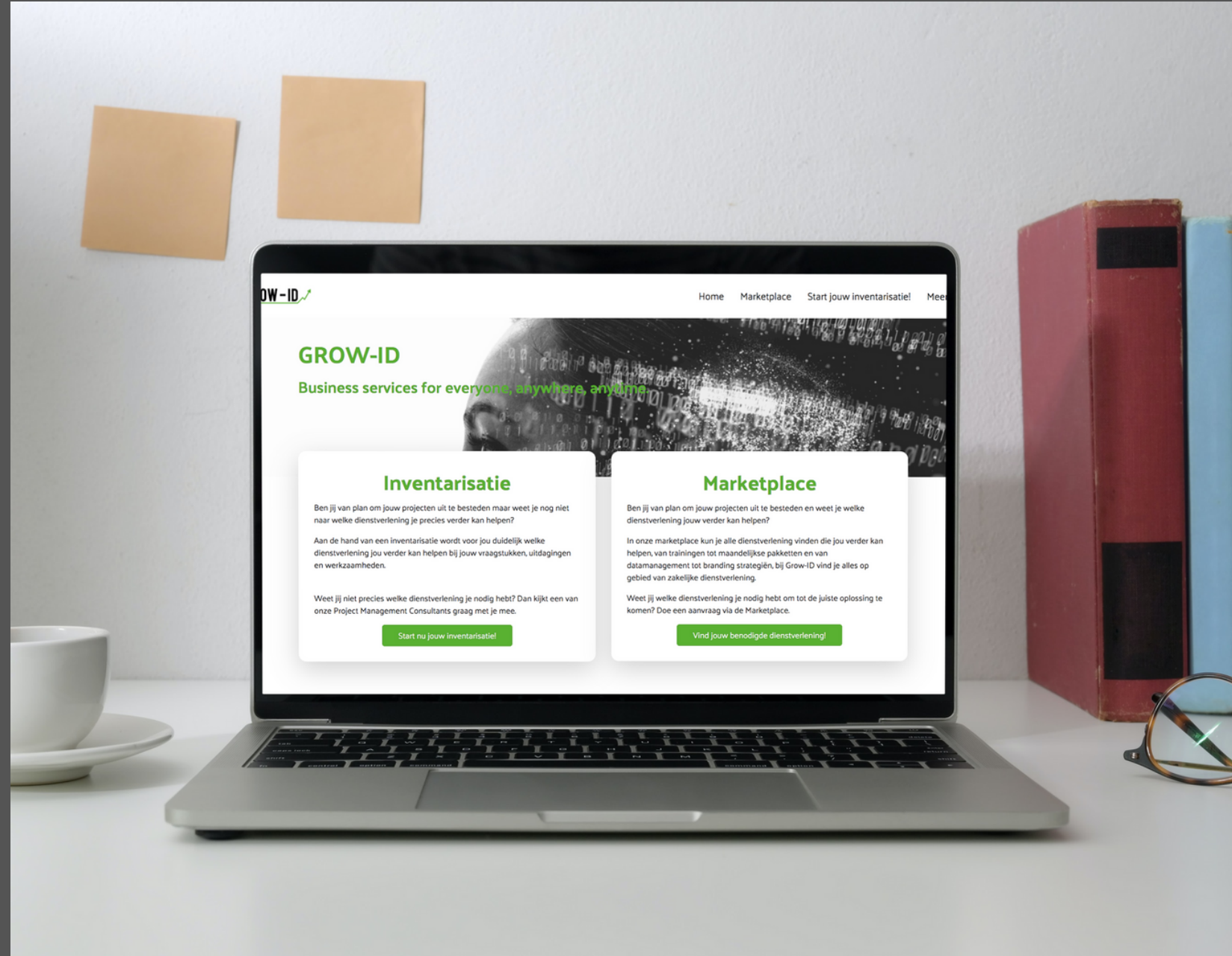
● WAT IS DE VISIE VAN GROW-ID?

● WAT ZIJN DE KOSTEN?



# Wat is Grow-ID?

Grow-ID is hét platform waarmee ieder bedrijf gemakkelijk kan uitbesteden.



Digitaal platform



Toegankelijk voor iedereen



Data gedreven



Tech startup



# Wat doet Grow-ID?

## **Gemakkelijk uitbesteden binnen jouw organisatie**

Middels curated matchmaking worden de juiste dienstverlening en dienstverleners voor opdrachtgevers geselecteerd

---

## **Actief managen van het aanbod**

Vanuit meerdere vakgebieden bieden we dienstverlening aan via de Marketplace

---

## **Overeenkomsten en documenten**

Alle belangrijke documenten en overeenkomsten worden vanuit een geautomatiseerde document generator samengesteld.

---

## **Kwaliteitswaarborging**

Grow-ID is een gesloten platform met strakke toelatingseisen, hierdoor loopt het proces gestructureerd en zal een opdrachtgever de juiste aanbiedingen ontvangen





# HOE WERKT HET?

1

Aanvraag van organisatie

- Via Grow-ID krijgt de opdrachtgever een duidelijk beeld van haar vraagstuk

2

Inventarisatie + Projectvoorstel

- De dienst die een oplossing kan bieden wordt via Grow-ID in kaart gebracht en uitgewerkt in een projectplan

3

Projectplan

- Vanuit het projectplan wordt gekeken welke aanbieders de oplossing kunnen bieden voor de opdrachtgever

4

Aanbieders + Projectbieding

- Als dienstverlener doe je een projectbieding op projectplannen die voor jou zijn geselecteerd

5

Projectstart

- De opdrachtgever kiest uiteindelijk samen met de Project Management Consultant van Grow-ID wie het project gaat uitvoeren



# Waarom aansluiten als dienstverlener bij Grow-ID?

## Projecten

Via Grow-ID komen potentiële opdrachtgevers uit bij jouw dienstverlening

---

## Verkoop geen nee aan jouw klanten

Via Grow-ID kun jij jouw klanten altijd van dienst zijn. Is er een dienst die jij niet uitvoert maar waar jouw klant wel behoefte aan heeft? Via Grow-ID kan dit gemakkelijk geregeld worden.

## Focus op jouw business

Grow-ID brengt van tevoren duidelijk de vraag in kaart, waardoor jij volledige focus hebt op waar jij goed in bent

---

## Community

Kom in contact met potentiële klanten, samenwerkingen of partners via onze community. Hierin kun je aan een netwerk bouwen, kennis opdoen en blijf je op de hoogte van de nieuwste trends.

## Wat willen we bereiken?

- De juiste dienstverlening voor de juiste oplossing
- Sterk aanbod op het platform
- Continue ontwikkeling van de matchmaking en het platform
- Toegankelijke dienstverlening voor iedereen

## Wat verwachten we?

- Proactief meedenken in start-up ontwikkelingen
- (Markt)inzichten delen tijdens periodieke meetings
- Netwerk mogelijkheden
- Betrokkenheid



## Betaling

Opdrachtgevers betalen rechtstreeks aan Grow-ID. Deze betaling wordt rechtstreeks doorgezet naar de uitvoerende partij, minus de commissie.

## Commissie

Grow-ID rekent een service fee van 15% over het orderbedrag wat vanuit de aanbiedende partijen is aangeboden.

## Services

Grow-ID wil stap voor stap steeds meer features, snellere processen en aanvullende services toevoegen, waardoor het platform steeds meer waarde zal bieden aan iedere organisatie.

# Wat zijn de kosten?

# Focus op ontwikkeling & innovatie

Wij willen samen met jou de wereld van zakelijke dienstverlening toegankelijker, transparanter en overzichtelijker maken!

